

S F I D A



サッカーチーム・スクール運営をトータルサポート

サッカースクールにおける集客と継続率における課題

課題

集客¹がうまくいかず、スクールの拡大ができない

解決策

体験・イベント等の管理から入会まで一元管理で
見込み客へのアプローチが可能に

スクール生の継続率²が低いが
改善のために的確な取り組みができていない

アンケート機能やデータ分析を活用
データを通してサービス改善し継続率向上

新規スクール生の集客における課題

1

ホームページの
申込導線がわらづらい

2

申込・問い合わせ
フォームの入力内容が多い

3

申込後に電話調整が必要

4

体験後のフォローが
手動・属人的

5

体験後の入会方法が
事務所のみ

スクール生の継続率における課題

1

生徒や保護者との
コミュニケーション不足

2

事務作業が全て手動のため
ミスがおきやすい

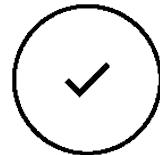
3

売上や継続率などの
データを見れていない

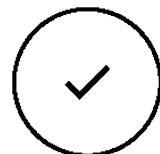
4

アンケートを通して
サービス改善ができない

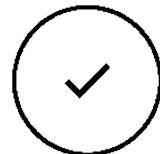
課題解決の支援内容



サッカースクールにおいて最適なデザインのホームページ作成



スクール運営における事務作業をオールインワンで支援する **hacomono**のご提供



データを活用したスクール経営・運営の改善案内



スクール向け サービス紹介

Trial & Joining

Management of Monthly Fee

Absence & Rescheduled

Safety Features

Management of Event

体験予約・入会・月謝・振替・生徒管理・物販などスクール運営の

あらゆる業務を デジタルによって自動化します

利用可能施設の例



サッカー



バスケットボール



テニス



野球



ゴルフ



ダンス



体操



スイミング



バレエ



カルチャースクール



導入企業

フィットネスクラブ・運動スクールなど、大手・中小さまざまな規模の店舗・施設や団体に導入いただき、業務削減や売上向上などさまざまなシーンをサポートいたします。

DANCE



b | u | e
MEGURU DANCE studio



SPACE
LOVE

GYMNASIIC



NEIS

Mizutori
Sports Club



SOCER&FUTSAL



BASKETBALL



SWIMMING



GOLF



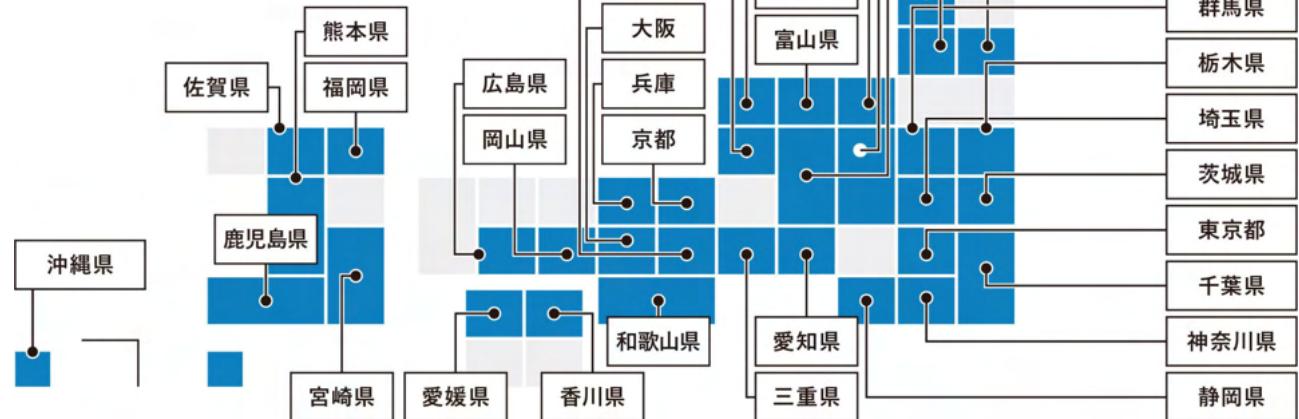
実績

9,000店舗以上 の導入実績があり

全国 900 以上のスクール・団体さま

ご利用いただいています

※2024年12月時点の実績



スクール運営をサポートする充実した機能

スクール運営に必要な機能が揃っています。

また常に専門チームが開発を続け、新機能も随時リリースの予定です。

マイページ

- 見学・体験予約
- 入会・退会
- 入会キャンセル待ち ※予定
- アンケート
- 振替・欠席
- 進級管理
- 短期スクール 予約・決済
- イベント 予約・決済
- コミュニケーション機能
- オンライン物販
- LINE連携

施設内アプリ

- 入退館チェックイン (QRリーダー)
- 入退館チェックイン (iPadアプリ)

管理サイト

- 会員管理
- クラス編成・定員管理
- 月次締管理
- 予約管理
- 売上管理
- 管理権限管理
- API

決済請求

- 月謝引き落とし (カード)
- 月謝引き落とし (口座振替)
- 回数券
- POSレジ
- 在庫管理

お客さまからのお声

システム導入後、解決したいお悩みや運営方針に合わせた活用方法をすり合わせ、hacomonoとお客さまで最高の成果を一緒に目指しております。導入企業さまからの実際のお声の中から一部を紹介します。



24時間Web予約の実現で**体験申込数が2倍**になり
販促活動へ注力ができ**生徒数や売上も約2倍**を達成できました

[サッカースクール] FC琉球サッカースクール



入会作業は**1/3**、月謝徴収作業は**1/2に削減**し、大幅な業務改善から
生まれた時間でバスケ人気拡大の**アイデア創出**に時間を使っています

[バスケットボールスクール] 神戸ストークスバスケットボールスクール



豊富なコース・レッスンの申込を**1つの画面に集約**
わかりやすい申し込み方法を実現しました

[ダンススクール] SPACE LOV3